



# Élaborez votre stratégie commerciale pour vendre plus

Référence: 4.1.6

Thématique: Booster mes ventes

#### Objectifs

En deux jours, mettez en place un plan d'actions commercial appuyé sur l'analyse de votre marché, des attentes de vos clients, de vos pratiques et de votre offre. Démarquez-vous de vos concurrents et suivez l'efficacité de votre stratégie avec des outils adaptés.

#### Public

Chef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié

# Format

Formation

### Pré-requis

Connaître son marché et ses clients.

#### Durée

14 heures

## Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par un consultant expert dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Évaluation et remise d'une attestation de formation.

### Tarif

546 € avec prise en charge partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO ou Fonds d'Assurance Formation)

### Télécharger le programme

# Délivré par:

- Agence de Saint-Laurent-du-Var : 81, avenue Léon Bérenger, 06704 Saint-Laurent-du-Var
- CMA PACA / Alpes-Maritimes (06):

### Prochaines sessions:

- Agence de La Valette-du-Var 107 AVENUE DES FRERES LUMIERE le 15/01/2026;
  Inscription avant le 15/01/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var 142 AVENUE DE VERDUN le 19/02/2026;
  Inscription avant le 19/02/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var 142 AVENUE DE VERDUN le 18/05/2026;
  Inscription avant le 18/05/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var 142 AVENUE DE VERDUN le 19/10/2026;
  Inscription avant le 19/10/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var 142 AVENUE DE VERDUN le 07/12/2026;
  Inscription avant le 07/12/2026

#### Tarifs:

- Dirigeant(e)s gratuit
- Salariés / Conjoints gratuit
- Autre public gratuit