



Élaborez votre stratégie commerciale pour vendre plus

Référence : 4.1.6

Thématique : Booster mes ventes

Objectifs

En deux jours, mettez en place un plan d'actions commercial appuyé sur l'analyse de votre marché, des attentes de vos clients, de vos pratiques et de votre offre. Démarquez-vous de vos concurrents et suivez l'efficacité de votre stratégie avec des outils adaptés.

Les +

- Définition de vos besoins
- Établissement de votre parcours formation,
- Étude des modalités de prise en charge

Public

Chef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié, demandeur d'emploi

Format

Formation

Pré-requis

Connaître son marché et ses clients.

Durée

14 heures

Moyens et encadrements pédagogiques

- Apports théoriques interactifs
- Utilisation de supports visuels (PowerPoint, vidéos)
- Mises en pratique
- Études de cas et exemples concrets
- Brainstorming et discussions de groupe
- Utilisation de WOOLAP régulièrement comme Ice Breaker, respiration et quiz
- Feedback individualisé et collectif

Tarif

546 € avec prise en charge partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO ou Fonds d'Assurance Formation)

[Télécharger le programme](#)

Délivré par:

- CMA PACA / Alpes-Maritimes (06) :
- Agence de Saint-Laurent-du-Var : 81, avenue Léon Bérenger, 06704 Saint-Laurent-du-Var

Prochaines sessions:

- Agence de La Valette-du-Var - 107 AVENUE DES FRERES LUMIERE - le 14/09/2026;
- Inscription avant le 14/09/2026
- CMA PACA / Bouches-du-Rhône (13) - 2 RUE DE LA FOURANE - le 01/10/2026;
- Inscription avant le 01/10/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AVENUE DE VERDUN - le 19/10/2026;
- Inscription avant le 19/10/2026
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AVENUE DE VERDUN - le 07/12/2026;
- Inscription avant le 07/12/2026

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjoint(s) - gratuit
- Demandeur d'Emploi - gratuit