



## Pack Commercial, savoir vendre pour entreprendre

Référence : 2.1.23.1

Thématique : Créer mon entreprise

### Objectifs

Analyser son positionnement sur le marché pour se démarquer de ses concurrents et capter des clients - Choisir des actions commerciales adaptées et s'approprier des outils de communication vendeurs pour booster ses ventes - Choisir le meilleur circuit de distribution et appréhender les différentes possibilités du Web.

### Public

Créateur d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié, demandeur d'emploi

### Format

Formation

### Pré-requis

Aucun

### Durée

14 heures

### Tarif

**450 €** avec prise en charge partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO ou Fonds d'Assurance Formation)

### Moyens et encadrements pédagogiques

- Mises en situation, exercices pratiques, échanges interactifs entre participants
- Poste informatique avec accès Internet (notion de marché, typologie clientèle, consommateurs, exemples de sites Web d'artisan, Réseaux sociaux...)
- Présentations Powerpoint, documentation commerciale
- Évaluation et remise d'une attestation de formation

### [Télécharger le Programme](#)

[Télécharger le bulletin d'inscription](#)



[Également disponible en e-learning](#)

Délivré par:

- Agence de Saint-Laurent-du-Var : 81, avenue Léon Bérenger, 06704 Saint-Laurent-du-Var
- CMA PACA / Alpes-Maritimes (06) :

Prochaine session en cours de programmation. Vous pouvez dès à présent nous faire part de votre intérêt en cliquant sur "Être rappelé pour en savoir plus" depuis la page descriptive de l'offre sur votre plateforme.

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjointes - gratuit
- Demandeur d'Emploi - gratuit
- Autre public - gratuit