



Pack Commercial, savoir vendre pour entreprendre

Référence : 2.1.23.1

Thématique : Entreprendre dans l'artisanat

Notre service

Analyser son positionnement sur le marché pour se démarquer de ses concurrents et capter des clients - Choisir des actions commerciales adaptées et s'appropriier des outils de communication vendeurs pour booster ses ventes - Choisir le meilleur circuit de distribution et appréhender les différentes possibilités du Web.

Public

Créateur d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié

Format

Formation

Pré-requis

Aucun

Durée

14 heures

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint.
- Animation par un consultant expert dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Evaluation et remise d'une attestation de formation.

Tarif public

210 € avec prise en charge totale ou partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle.

Tarif artisan

(Inscrit au RM) **0 €** sous réserve des conditions de prise en charge des organismes financeurs.

[Télécharger le Programme](#)

Délivré par:

- CMAR PACA / Alpes-de-Haute-Provence (04) :
- CMAR PACA / Hautes-Alpes (05) :
- CMAR PACA / Alpes-Maritimes (06) :
- CMAR PACA / Bouches-du-Rhône (13) :
- CMAR PACA / Var (83) :
- CMAR PACA / Vaucluse (84) :
- Agence d'Avignon : 35, rue Joseph Vernet 84000 Avignon

Prochaines sessions:

- Agence d'Avignon - 14 et 15 septembre, 19 et 20 octobre, 8 et 9 novembre, Inscription avant le 31/12/2021

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjoints - gratuit
- Autre public - gratuit