Vendre aux clients particuliers et professionnels (E-learning)

Référence : 4.1.23

Thématique : Booster mes ventes

Objectifs

Vous souhaitez diversifier votre clientèle ou adapter votre stratégie commerciale aux besoins spécifiques de tous vos clients ? Découvrez comment mettre en place une stratégie commerciale adaptée à votre activité, développez vos ventes auprès des clients stratégiques. Pérennisez votre développement commercial.

Les plus

- Formation "à la carte", à votre rythme
- Animation et suivi par un tuteur
- Montage du dossier et prise en charge de la formation

Public

Chefs d'entreprise, conjoints, salariés, demandeurs d'emploi

Format

Formation en ligne

Durée

4 heures

Tarif

120 €
Prise en charge totale ou partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO, CPF ou Fonds d'Assurance Formation)

Moyens et encadrements pédagogiques

- Attestation de formation
- Outils et supports pédagogiques

Télécharger le Programme

Délivré par:

- CMA PACA : 117 avenue du Prado 13008 Marseille
- À distance : 117 avenue du Prado 13008 Marseille

Prochaine session en cours de programmation. Vous pouvez dès à présent nous faire part de votre intérêt en cliquant sur “Être rappelé pour en savoir plus” depuis la page descriptive de l'offre sur votre plateforme.

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjoints - gratuit
- Demandeur d'Emploi - gratuit