

Se former à la CMA Provence-Alpes-Côte d'Azur Vendre plus et mieux

Vendez plus grâce à des emailings et SMS 2 jours

\sim 1 $^{\circ}$					٠
Oh	iecti	t o	ıΔr	ora	ı
\sim	CCU		CI	ıcıa	u

A l'issue de ces deux jours, vous connaîtrez les clés pour réussir vos campagnes de marketing direct : identifiez votre cible, rédigez des messages efficaces, soignez votre mise en forme, choisissez des outils adaptés et suivez vos retombées commerciales.

PublicDuréeChef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié14 heuresPré-requisPlages horairesMaîtriser les fonctions de Word (savoir créer,De 08h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h30

Programme

Jour 1 - Rédiger un message commercial vendeur.

Réussir sa campagne de communication : outils, cible, message

Matin

- Les caractéristiques des mailings, e-mailings et sms
- Les avantages et les inconvénients

modifier et imprimer un document) et la messagerielnternet. Posséder un ordinateur.

 Les principes de base rédactionnels propres aux outils de marketing direct

Après-midi

- •Comment toucher efficacement les clients privilégiés, les clients fidèles, les nouveaux clients... : créer un message adapté à la typologie de sa cible
- Le choix du support commercial adapté à votre activité

Jour 2 – Concevoir ses mailings, e-mailings

Mettre en forme et envoyer son message

Matin

- Prise en main des outils
- Les aspects techniques liés à l'envoi (publipostage, emailing, sms)
- Saisie et mise en forme du contenu (textes, photos, logos)

Après-midi

- La création des contacts et des groupes de contacts
- L'enregistrement de vos documents, l'envoi et la sauvegarde
- La mise en place d'indicateurs de performance

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par des consultants experts dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Evaluation et remise d'une attestation de formation.

Pour plus d'informations

Service Formation Continue - Par territoire :

04 : <u>formationcontinue04@cmar-paca.fr</u> 04 92 30 90 97 - 06 70 27 71 76

05 : <u>formationcontinue05@cmar-paca.fr</u> 04 92 52 80 15

06 : formationcontinue06@cmar-paca.fr O4 92 12 53 45 13 : <u>formationcontinuel3@cmar-paca.fr</u> 04 91 32 24 70

83 : <u>formationcontinue83@cmar-paca.fr</u> 04 94 61 99 65

84 : formationcontinue84@cmar-paca.fr 04 90 89 20 40

https://www.cmar-paca.fr/catalogues-des-formations

Chambre de métiers et de l'artisanat de région PACA

DREAT – Pôle Formation Continue - 5 boulevard Pèbre – 13008 Marseille

N° SIRET : 130.020.878.00240 - Déclaration d'activité enregistrée sous le n° 93.13.15755.13 auprès du préfet de région PACA