

Démarquez-vous sur les marchés 1 jour

Objectif général

Une journée pour rendre votre stand incontournable sur les marchés : affichez efficacement les atouts de vos produits, jouez sur les promotions et découvrez les techniques d'accroche adaptées au comportement d'achat spécifique à ce contexte.

Public

Chef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié

Durée

7 heures

Pré-requis

Avoir identifié le ou les marchés cibles ainsi que les produits qui y seront présentés

Plages horaires

De 8h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h30

Programme

Matin

▣ *Mettre en place une véritable stratégie commerciale afin d'attirer l'attention des passants*

- Les grands principes de valorisation de l'étalage
- Le pouvoir des couleurs (visibilité, attraction)
- La mise en valeur des produits
- L'affichage des prix et des promotions

Après-midi

▣ *Adapter sa technique de vente à la clientèle des marchés*

- Les comportements d'achat de la clientèle sur les marchés
- Le parcours du client face aux étalages
- L'accroche : l'écoute active, les questions qui font vendre

Moyens et encadrements pédagogiques

- ⑩ Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- ⑩ Animation par un consultant expert dans le domaine
- ⑩ Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- ⑩ Evaluation et remise d'une attestation de formation.

Pour plus d'informations

Service Formation Continue - Par territoire :

04 : formationcontinue04@cmar-paca.fr
04 92 30 90 97 - 06 70 27 71 76

05 : formationcontinue05@cmar-paca.fr
04 92 52 80 15

06 : formationcontinue06@cmar-paca.fr
04 92 12 53 45

13 : formationcontinue13@cmar-paca.fr
04 91 32 24 70

83 : formationcontinue83@cmar-paca.fr
04 94 61 99 65

84 : formationcontinue84@cmar-paca.fr
04 90 89 20 40

<https://www.cmar-paca.fr/catalogues-des-formations>